



„In business always keep it highly professional!“

Chris Houghtaling, MBA Managing Director VisioneersPartner

Mit VisioneersPartner leitet Chris Projekte für Firmen, die ihre Sales-Organisation optimieren wollen. Er bringt wertvolle Erfahrungen aus mehreren Branchen mit (US Robotics, Merck, Enterprise, ...) und ist als Lektor (FH Wiener Neustadt und FH Burgenland) für Verkauf und Marketing tätig.

Er liebt es, Mitarbeiter, Prozesse, Strategien und Technologien so zu verbinden, dass sie die Sales Organisation verbessern und es zu einer erhöhten Performance kommt.

Chris bietet eine Kombination aus Consulting, Coaching, Training und Technologie und verbindet damit die wichtigsten Bereiche/Bestandteile im Sales um eine ganzheitliche Betreuung bereitzustellen.

Spezialität:

Sales Strategie, Prozesse, Training und Coaching

Persönlichkeit:

hilfreich, professionell und erfahren